

TOPOTEK 市场合作伙伴招募

诚邀合作伙伴 共创美好未来

TOPOTEK 成立于 2012 年 5 月，致力于光学变焦相机及配套增稳云台的研发，云台相机广泛应用于电力、消防、公共安全等各个领域。2023 年，TOPOTEK 微型云台相机海外出货量稳居中国第一，产品阵容约有五六十种不同型号，各有特色。为进一步拓展国际市场，我们现正招募全球优秀经销商。

I. 招募对象：

- (1) 拥有相关行业经验和资源的公司或个人。
- (2) 具有敏锐的市场洞察力和创新探索精神。
- (3) 具有良好的商业道德和信誉，能够遵守公司规章制度。

II. 我们的优势：

- (1) 品牌知名度高，产品线多样，市场竞争力强。
- (2) 作为研发公司，我们保证产品质量和稳定供应。
- (3) 完善的培训体系、开放的资料库，协助经销商进行市场拓展。
- (4) 由多名技术人员组成的服务支持团队，解答客户的疑虑。

III. 合作伙伴要求：

- (1) 从事无人机、运动相机等相关行业的营销和销售工作。
- (2) 具有销售经验，并提供成功销售的证据。
- (3) 熟练使用 Skype、WhatsApp 等通讯工具。
- (4) 社交媒体账号 (TikTok、Kwai、Facebook、Twitter 等) 粉丝数量超过 1000。
- (5) 满足以上任意两个条件即可获得资格。

IV. 合作模式:

- (1) 寻找客户，促进产品销售。
- (2) 日常沟通，了解客户需求。
- (3) TOPOTEK 将负责订单跟踪、物流等。
- (4) 根据交易金额计算佣金。
- (5) 为经销商和客户提供技术支持。
- (6) 经销商必须具有国外背景并与其国家或地区的客户建立联系。

V. 申请材料:

- (1) 公司或个人的简介。
- (2) 相关资质或从业经历证明。
- (3) 申请表。

VI. 我们的优势:

品牌支持:

利用品牌的市场认知度及美誉度提升竞争力。

地域保护:

对优质经销商在区域内进行独家保护，消除恶性竞争。

培训支持:

全面的培训课程，涵盖视频、图形、PowerPoint 演示文稿等。

营销支持:

根据不同区域节日制定定制的营销策略。

售后支持:

技术团队直接参与售后支持，解决经销商的顾虑。